



Bonjour à vous tous, mes élèves de 3<sup>ème</sup> gestion

Les évènements de ces derniers jours nous obligent à communiquer par la poste ou par le site de l'école.

Nous comprenons tous, évidemment, l'urgence de telles mesures afin de freiner l'avancée de ce maudit virus.

Néanmoins, nous pouvons penser l'un à l'autre à distance et ne pas perdre trop vite....nos bonnes relations et habitudes.....



Aussi, je vous envoie une petite bande dessinée qui vous replongera dans l'univers de l'entreprise et vous fera mieux comprendre encore l'enjeu de tout chef d'entreprise.

Une série de petites questions vous permettront de retrouver les notions importantes que nous avons déjà mises en évidence dans le cours et qui vous seront présentées de façon plus agréable.....

Répondez aux questions sur une feuille de classeur en reprenant le numéro de la question.

Rédigez vos réponses avec une écriture claire, propre, sans rature.....vous avez tout votre temps

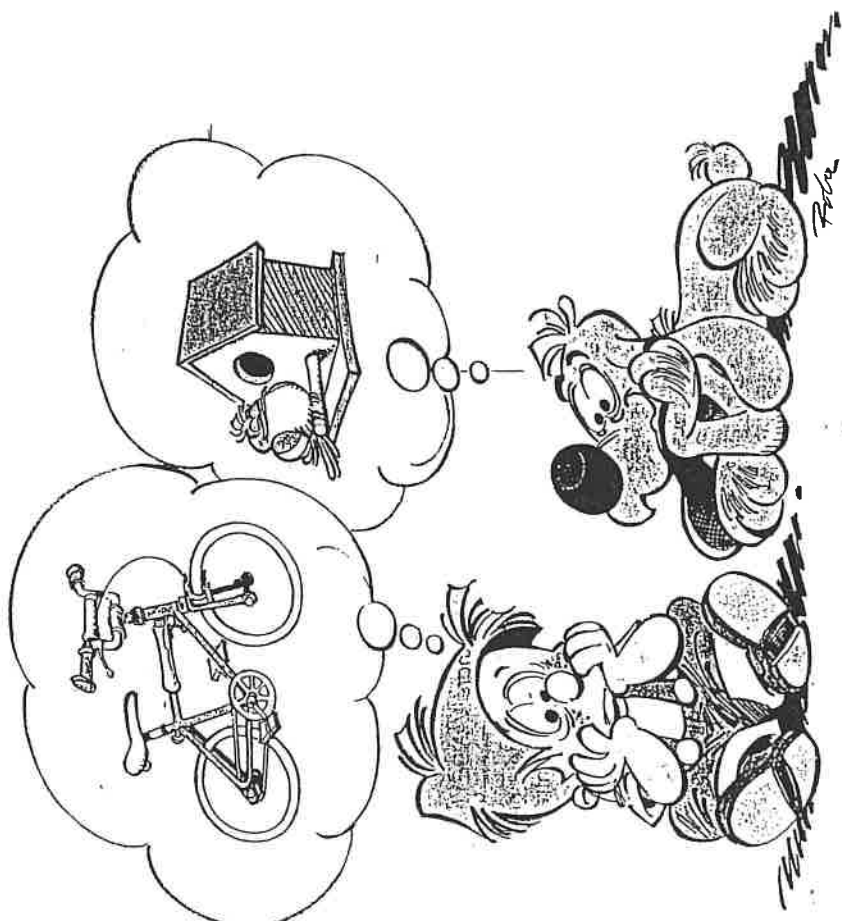
Je vous en souhaite bonne lecture, et espère vous retrouver en pleine forme dans 5 semaines.

Prenez surtout soin de vous, des vôtres et respectez bien les conseils de précaution.

Bien à vous,

Madame Dandois

# BOULE & BILL CRÉENT UNE ENTREPRISE !



Edité par l'INSTITUT DE L'ENTREPRISE asbl





Pour fonder une entreprise, il faut une **idée**. On peut inventer quelque chose, ou faire moins cher ou mieux quelque chose qui existe déjà, par exemple des autos qui consomment moins d'essence.

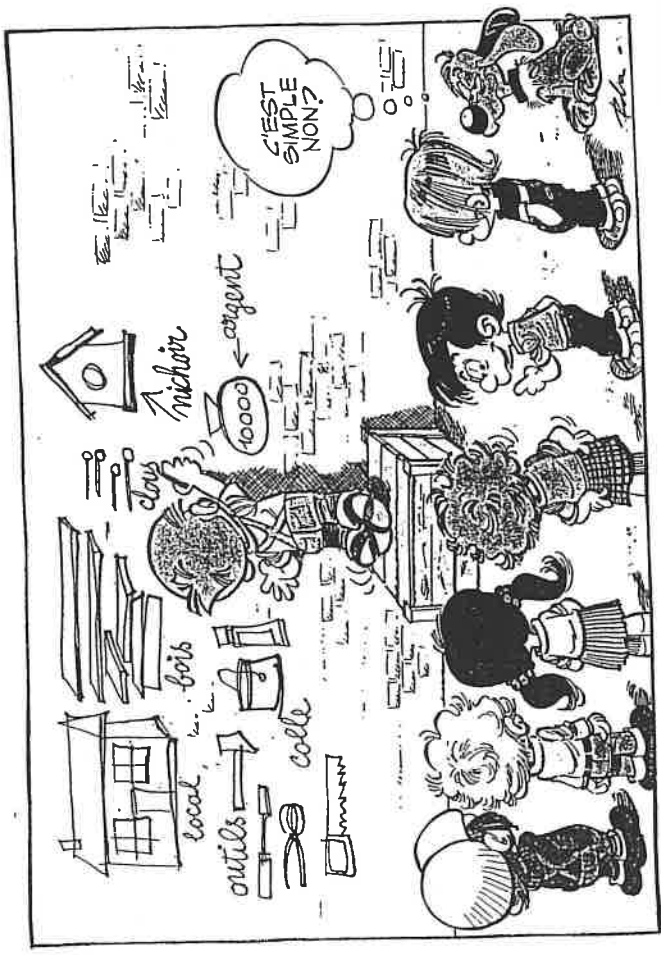


Notre idée est de faire des nichors, ce sera notre **produit**. Le **produit** est un objet que l'on peut vendre ou acheter : un pain, un crayon, un nichor, mais aussi un ordinateur ou une maison.

Lorsque l'on prend l'autobus, on donne de l'argent sans recevoir un objet en échange. On paye alors pour un **service**, pas pour un produit.



Une **entreprise** n'est pas toujours une usine. Un garage, un magasin, une banque, une ferme sont aussi des entreprises c'est-à-dire des groupes organisés de personnes, comme Boule et Bill et leurs amis. Pour travailler, il leur faut un local, du bois, de la colle, des clous, des outils : marteaux, scies ..., mais aussi de l'argent pour acheter tout cela, et payer tous ceux qui travaillent.





Nous pensons qu'il existe un marché pour nos nichours. Notre **marché**, ce sont les gens des environs qui ont envie d'acheter un nichour et assez d'argent pour se le payer. Avant de fabriquer et de vendre notre produit, il faut être certain que suffisamment de gens voudront l'acheter.



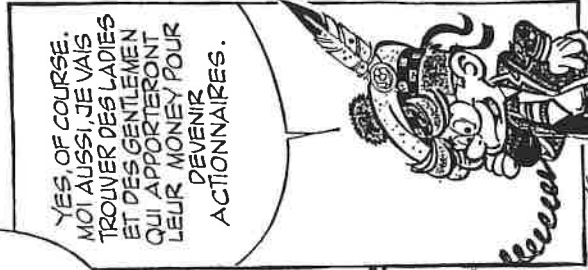
PEU APRÈS...



ALORS JE PEUX DEMANDER À D'AUTRES PERSONNES QUE JE CONNAIS SI ELLES NE VEULENT PAS AUSSI DEVENIR ACTIONNAIRES DE NOTRE ENTREPRISE?

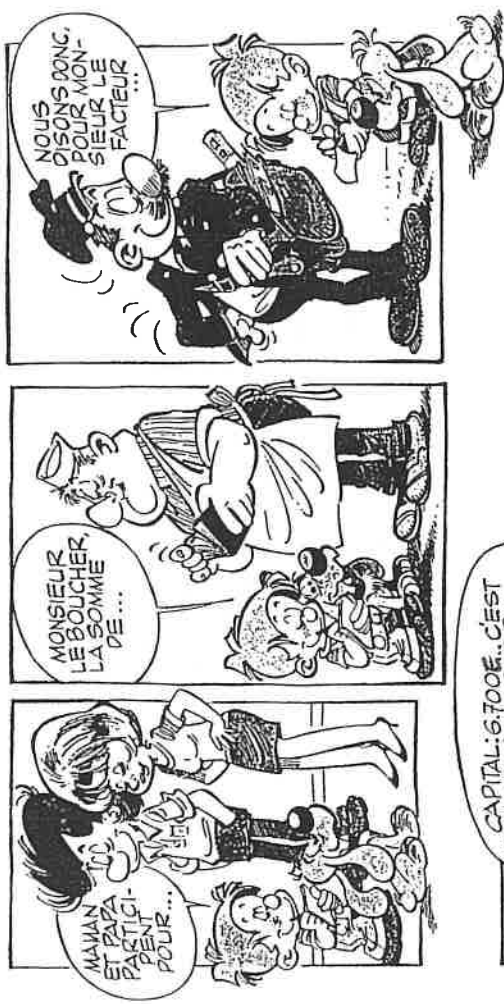


Le capital est l'argent qu'il faut pour créer et faire fonctionner notre entreprise. Cet argent est apporté par les actionnaires.



Les **actionnaires** qui apportent leur épargne pour constituer le capital sont chacun propriétaire d'une grande ou d'une petite partie de l'entreprise. Ils espèrent faire un bénéfice, mais ils risquent aussi de faire une perte si l'entreprise va mal.





CAPITAL: 6.700€. C'EST BON, NOUS ALLONS POUVOIR FAIRE QUELQUES INVESTISSEMENTS.

Si Boule achète une scie deux fois plus chère qu'une autre, mais que cette scie dure trois fois plus longtemps, les nichoirs coûteront moins cher. Il aura fait un investissement intelligent. **Investir**, c'est donc acheter du matériel ou un bâtiment pour produire plus, mieux et moins cher.



EN EFFET...

CAISSE

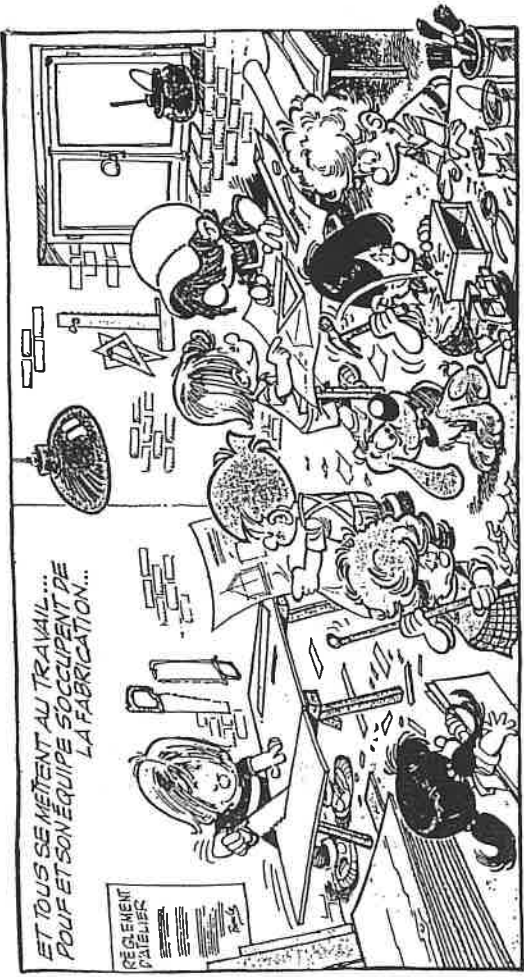
AU REVOIR LES ENFANTS! ET N'OUBLIEZ PAS DE REVENIR!

SORTIE

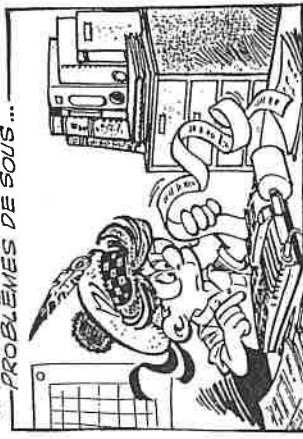
ON A TOUT? BON, ON PEUT PASSER À LA FABRICATION!



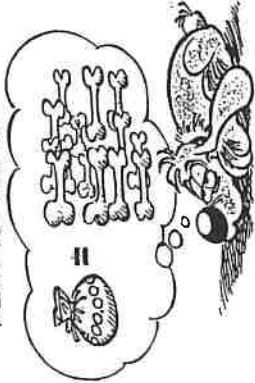
Winterthur



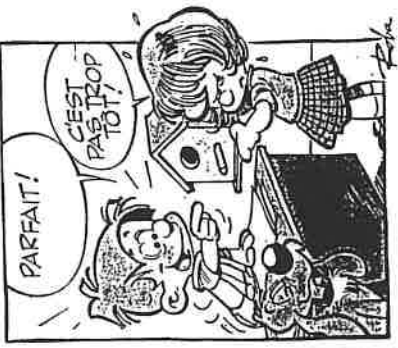
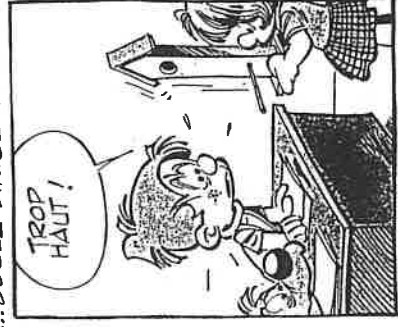
... POUR ARCHIBALD LES PROBLÈMES DE SOUS ...



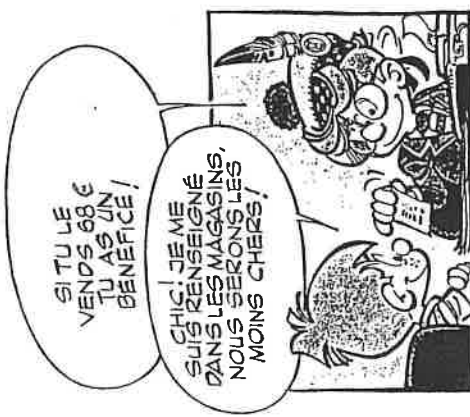
... ET TANDIS QUE BILL RÊVE DE VENTES...



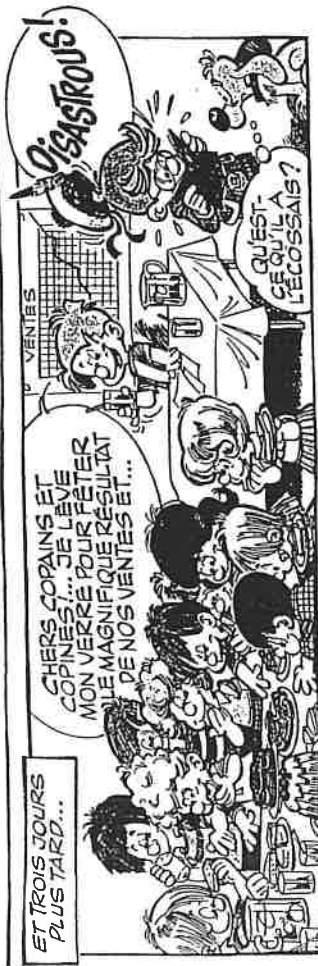
... BOULE DIRIGE LA MISE AU POINT DU MODÈLE.



Winterthur



Le **prix de revient**, c'est ce que coûte le produit que l'entreprise met en vente.  
 Le **prix de vente**, c'est le prix que l'on demande au client. Lorsque ce prix de vente est supérieur au prix de revient, il y a **bénéfice**, sinon, il y a **perte**. Pour continuer à vivre, une entreprise doit faire du bénéfice. Ce bénéfice permet à l'entreprise de se moderniser ou de s'agrandir.



Quelqu'un qui travaille dans une entreprise est payé pour le travail qu'il fait. L'argent qu'il reçoit, c'est son  **salaire**.

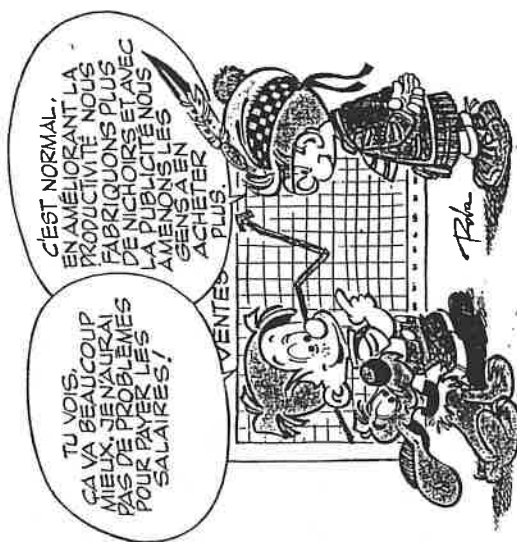




Pour qu'une entreprise marche bien, il faut que tout le monde soit bien informé. Un chef doit bien expliquer comment et pourquoi il faut faire quelque chose. Les ouvriers et les employés doivent pouvoir montrer ce qui ne va pas et proposer leurs solutions. Dans une entreprise où il y a une bonne **information**, tout le monde comprend ce qu'il faut, et fait de son mieux pour arriver à un bon résultat.

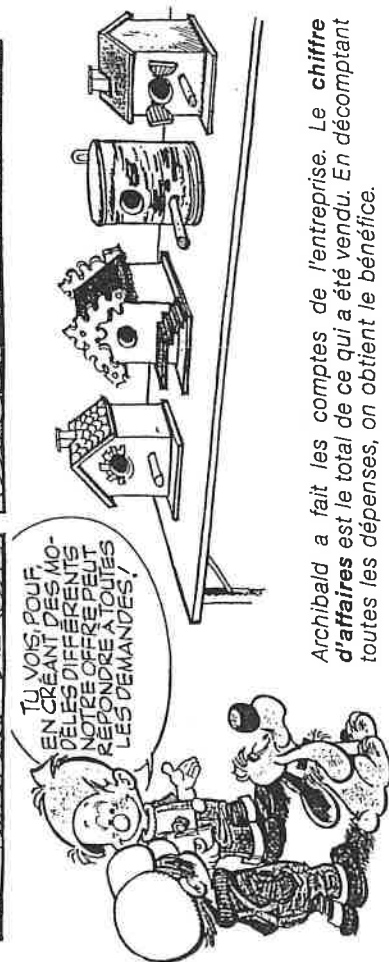
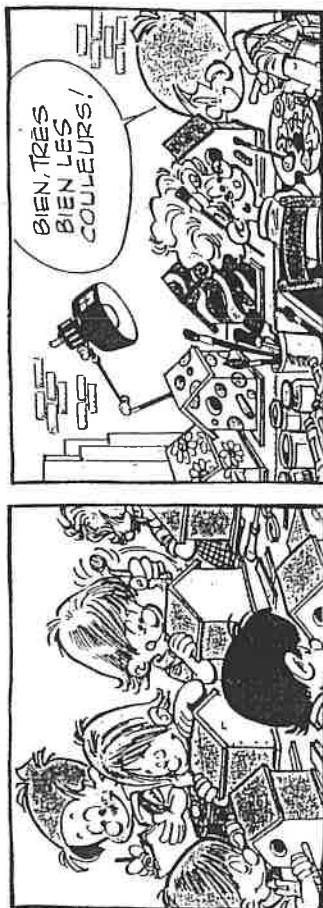


La **publicité**, c'est mieux faire connaître au public un produit ou un service pour en vendre plus. La publicité peut ne montrer que les beaux côtés, mais ne peut pas mentir sur la qualité.



La **productivité** est la quantité nécessaire pour fabriquer un nichor. La productivité augmente quand on arrive à faire plus de nichors, de même qualité, dans le même temps soit en travaillant avec une nouvelle machine, plus moderne et plus rapide, soit en faisant moins d'erreurs et en travaillant plus prudemment.

ET C'EST AINSI QU'AU FIL DES SEMAINES...



Archibald a fait les comptes de l'entreprise. Le **chiffre d'affaires** est le total de ce qui a été vendu. En décomptant toutes les dépenses, on obtient le bénéfice.



Une partie du bénéfice de l'entreprise va à l'État, ce sont les impôts; une autre partie est investie dans l'entreprise; le reste est distribué aux actionnaires; ce sont les **dividendes**.

CHACQUE ACTIONNAIRE REÇOIT DES DIVIDENDES...

VOILÀ CE QU'IL A RAPPORTÉ, NOTRE ARGENT!





...ET PENSE DÉJÀ À CE QU'IL VA FAIRE DE SON ARGENT.

L'argent que l'on dépose à la banque rapporte de l'argent. Cet argent en plus, ce sont les intérêts



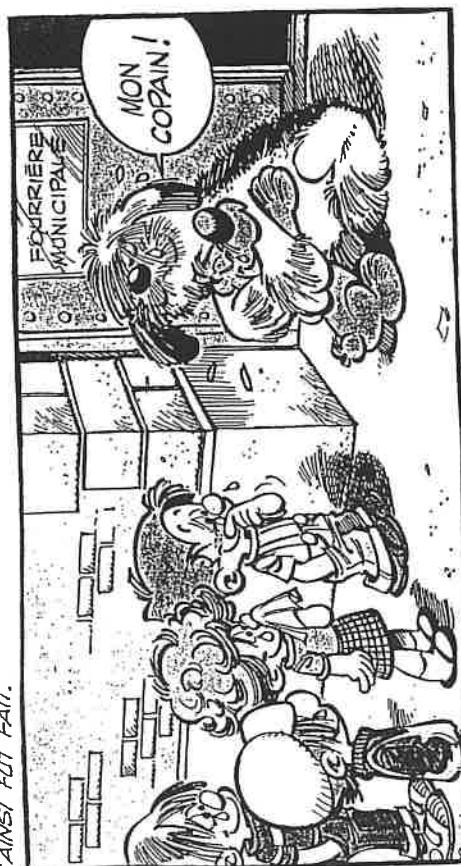
WELL, LADIES AND GENTLEMEN AVANT DE TERMINER NOTRE RÉUNION D'ACTION-NAIRES, NOTRE AMI BOULE A UNE LITTLE CHOSE À VOUS DIRE.



Rita

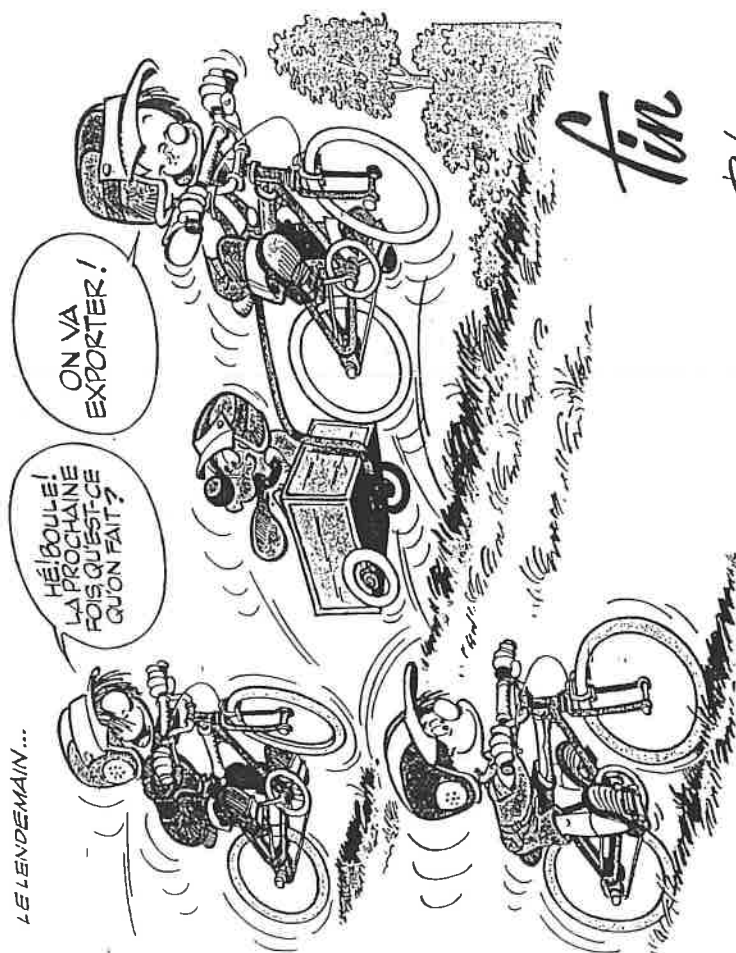


ET AINSI FUT FAIT.





LE LENDEMAIN...



fin

Pola<sup>84</sup>

## Questionnaire

1. Que faut-il pour créer une entreprise?
2. Qu'est-ce qu'un produit?
3. Qu'est-ce qu'un service?
4. Qu'est-ce qu'une entreprise?
5. Que faut-il pour créer l'entreprise de Boule & Bill?
6. Quel est le marché de Boule & Bill?
7. Que faut-il connaître avant de vendre un produit?
8. Qu'appelle-t-on capital?
9. Qu'est-ce que les actionnaires?
10. Donnez la signification du mot "investir".
11. Qu'entend-on par "prix de revient"?
12. Qu'entend-on par "prix de vente"?
13. Quand y a-t-il bénéfice?
14. À quoi sert-il?
15. Quand y a-t-il perte?
16. Qu'est-ce qu'un salaire?
17. Quel est le rôle du chef d'entreprise?
18. Que faut-il dans une entreprise pour que tout le monde comprenne ce que l'on doit faire?
19. Pourquoi Boule & Bill font-ils de la publicité?
20. Qu'est-ce que la productivité?
21. Qu'entend-on par chiffres d'affaires?
22. Comment appelle-t-on la partie du bénéfice qui va - à l'État?  
- aux actionnaires?
23. Comment obtient-on le bénéfice?
24. Que sont les intérêts?